



SABATÉ DIOSOS

L'INNOVATION AU SERVICE DU VIN

Chiffres d'affaires annuel 2002 : 201,7 M€, en ligne avec les prévisions

N°1 mondial de la

Tonnellerie pour le vin :

- 203 000 fûts vendus en 2001
- N°1 en chêne français

N°2 mondial du Bouchage :

- 1,42 milliards de bouchons vendus en 2001
- N°1 des bouchons technologiques
- N°2 des bouchons en liège

M€	9 mois		4 ^e trim		Année	
	2002	Δ	2002	Δ	2002	Δ
Tonnellerie	72,9	- 8,8 %	26,7	- 20,8 %	99,6	- 12,4 %
Bouchage	74,4	- 15,8 %	20,1	- 7,3 %	94,5	- 14,1 %
Vin	147,3	- 12,5 %	46,8	- 15,5 %	194,1	- 13,2 %
Parquets	5,6	- 7,3 %	2,0	4,3 %	7,6	- 4,5 %
Groupe	152,9	- 12,3 %	48,8	- 14,8 %	201,7	- 12,9 %

Au cours du 4^e trimestre de l'exercice 2002, le groupe Sabaté Diosos a réalisé un chiffre d'affaires de 48,8 M€.

Ce 4^e trimestre se caractérise par :

- une bonne résistance de l'activité Bouchage face aux difficultés actuelles rencontrées par le marché du vin. La Division Bouchage enregistre ainsi sur la période une baisse d'activité limitée à - 7,3 % contre - 15,8 % à fin septembre 2002.

- un recul sensible de l'activité Tonnellerie en raison d'une conjoncture économique générale dégradée et des difficultés du marché du vin, phénomènes amplifiés par des conditions climatiques défavorables en Europe.

A 201,7 M€, le Groupe termine donc l'exercice dans la fourchette de prévisions de ventes annoncées au marché en juillet 2002.

Perspectives de résultats 2002

Le Groupe confirme sa prévision de résultat opérationnel annoncée pour l'exercice 2002 (5 à 7 % du chiffre d'affaires). Dans un souci de transparence, le Groupe rappelle que le résultat net de l'année sera fortement influencé, d'une part par les éléments exceptionnels liés à la mise en œuvre du plan de restauration de la rentabilité de la Division Bouchage (communiqué du 30 octobre 2002), et d'autre part par la fermeture de la Division Parquets (communiqué du 20 décembre 2002). Les résultats 2002 traduiront également un désendettement significatif grâce au succès des actions de réduction du besoin en fonds de roulement engagées au 1^{er} trimestre.

Perspectives 2003 & 2004

Le résultat du Groupe bénéficiera en 2003 des premiers effets des mesures de réduction des coûts prises et provisionnées en 2002 pour recentrer son activité : volet industriel du plan Bouchage et fermeture de la Division Parquets. Dans un deuxième temps, les actions commerciales (extension de la gamme Altec, nouvelle filiale de distribution en Italie pour Sabaté, dynamisation des forces de vente) contribueront au chiffre d'affaires et aux résultats.



SUBER

SABATÉ



Recevez gratuitement toute l'information financière de Sabaté Diosos par e-mail en vous inscrivant : www.equityinfos.com

Euroclear 5268, Reuters SBT.PA, Bloomberg SBT-FP

Contact Sabaté Diosos : Fatima Sam au +33 (0)1 58 36 10 93 / Contact Equity Conseil : Olivier Balva au +33 (0)1 45 22 22 30

22/01/03