



# SABATÉ DIOSOS

L'INNOVATION AU SERVICE DES VINS DE QUALITÉ

## Résultats 1<sup>er</sup> semestre 2001

Conformément aux estimations annoncées début septembre, le résultat opérationnel récurrent de Sabaté Diosos s'établit à 8,6 M€ soit 8 % du chiffre d'affaires du Groupe (9,2 % hors branche parquets).

En M€	Bouchage	Tonnellerie	Parquets
Chiffres d'affaires	61,1	42,4	4,7
<b>Résultat opérationnel récurrent</b>	<b>2,5</b>	<b>7,0</b>	<b>- 0,9</b>
en % du chiffre d'affaires	4,1 %	16,5 %	-19,4 %

La branche Bouchage subit de plein fouet la mauvaise conjoncture du marché des vins effervescents et le niveau élevé du coût de ses matières premières qui n'a pu être répercuté dans le prix de vente.

La branche Tonnellerie, conformément à ses prévisions, enregistre une marge opérationnelle de 16,5 % tenant compte de l'impact saisonnalité du 1<sup>er</sup> semestre.

La branche Parquets dont le résultat opérationnel devrait rester négatif au 2<sup>nd</sup> semestre fait l'objet d'une importante restructuration en vue de sa sortie prochaine du périmètre du Groupe.

Le résultat net consolidé s'établit à - 20,8 M€, compte tenu d'un montant de provisions non récurrentes de 22,2 M€, dont l'essentiel est lié aux restructurations.

En M€	Provisions	Impôts	Net
Restructuration Arcobel	- 11,0		- 11,0
Autres restructurations	- 3,7	0,8	- 2,9
Dépréciation des stocks	- 5,4	0,4	- 5,0
Risque (prime de remboursement des OC)	- 3,3		- 3,3
<b>Total des provisions</b>	<b>- 23,4</b>	<b>1,2</b>	<b>- 22,2</b>

### Une réorganisation déjà en marche :

Les mesures de restructurations initiées visent à transformer en profondeur Sabaté Diosos dans un périmètre qui sera organisé autour de ses métiers principaux : tonnellerie et bouchage et ce, afin d'optimiser la croissance, le pilotage et la réactivité du Groupe et ainsi restaurer la rentabilité de l'ensemble :

▲ réorganisation des directions opérationnelles et financières de la branche bouchage et mise en place d'outils de gestion et de reporting nécessaires.

▲ création d'une direction financière Groupe dans le cadre d'une direction générale unifiée à Bordeaux.

▲ accélération des synergies commerciales en développant une offre globale, afin d'optimiser la distribution de l'ensemble des produits et s'appuyer sur les innovations techniques.

### Compte de résultats consolidé au 30 juin 2001

En M€	Total
Chiffre d'affaires	108,2
<b>Résultat opérationnel récurrent</b>	<b>8,6</b>
Éléments non récurrents liés à l'exploitation	- 5,4
<b>Résultat opérationnel</b>	<b>3,2</b>
Frais financiers nets	- 3,5
Provision pour risque de non conversion des OC	- 3,3
<b>Résultat avant impôts</b>	<b>- 3,5</b>
Impôt sur les résultats	- 2,7
<b>Résultat net courant</b>	<b>- 6,2</b>
Amortissement des écarts d'acquisition	- 0,9
Éléments inhabituels nets	- 13,7
<b>Résultat net - Part du groupe</b>	<b>- 20,8</b>

Les données proforma au 30 juin 2000 ne sont pas disponibles


### Perspectives 2001 :

Pour le second semestre Sabaté Diosos dispose désormais des moyens nécessaires à la réussite de sa stratégie. Sur la base d'une situation assainie, de la forte activité attendue dans la branche tonnellerie et de l'amélioration de la marge brute de la branche bouchage, Sabaté Diosos maintient pour 2001, hors activité parquets, son objectif de croissance du chiffre d'affaires de + 6 % et envisage un résultat opérationnel récurrent de l'ordre de 14 % (respectivement pour l'ensemble du Groupe de + 4 % et + 13 %).

Euroclear 5268, Reuters SABT.PA, Bloomberg SBT-FP

Contact Sabaté Diosos : Nicolas Serpette au +33 (0)4 68 87 20 20

Contact Equity Conseil : Agnès Pinçon au +33 (0)1 45 22 22 30

 Demandez à recevoir l'information financière par mail : [sabatédiosos@equityconseil.com](mailto:sabatédiosos@equityconseil.com)