



# SABATÉ DIOSOS

L'INNOVATION AU SERVICE DES VINS DE QUALITÉ

## Chiffre d'affaires 2001 en hausse de 4 %

En M€	2001	2000	%
Tonnellerie	113,6	102,6	+ 10,7 %
Bouchage	110,1	108,2	+ 1,8 %
<b>Total hors Parquets</b>	<b>223,7</b>	<b>210,8</b>	<b>+ 6,1 %</b>
Parquets	8,0	11,8	- 32,2 %
<b>Total</b>	<b>231,7</b>	<b>222,6</b>	<b>+ 4,1 %</b>

Les ventes de liège brut ont été exclues du chiffre d'affaires (2000 : 0,8 M€, 2001 : 6,0 M€).

Le groupe Sabaté Diosos a réalisé en 2001 un chiffre d'affaires hors parquets de 223,7 millions d'euros en augmentation de 6,1 % par rapport à l'année précédente, en ligne avec les prévisions.

Cette croissance exprime le dynamisme de la branche "tonnellerie" et la progression de l'activité "bouchons vins tranquilles" qui accroît sa part de marché grâce à Altec et aux bouchons en liège naturel.

### ▲ Branche Tonnellerie : CA 2001 de 114 millions d'euros en hausse de 11 %

La branche "tonnellerie" enregistre un fort développement : + 10,7 %. Hors marché espagnol, qui représente 10,9 % des ventes, la croissance est de 15,4 %.

Cette performance conforte les stratégies des marques de la branche Tonnellerie, notamment pour Seguin Moreau qui réalise une progression de 15,6 %, au dessus de la moyenne de la profession, de par son positionnement haut de gamme.

Seguin Moreau et Radoux accroissent leur chiffre d'affaires sur la plupart des grands mar-

chés viticoles ; en Amérique, les deux marques ont dégagé une croissance supérieure à 25 %.

### ▲ Branche Bouchage : CA 2001 de 110 millions d'euros en hausse de 2 %

L'activité "bouchons vins effervescents" qui représente 15 % de la branche bouchage évolue toujours dans une conjoncture champenoise "post millénium" aggravée par les événements du 11 septembre dernier.

L'activité "bouchons vins tranquilles" a connu, malgré un quatrième trimestre difficile, une progression satisfaisante et a augmenté sa part de marché tant sur les bouchons en liège naturel que sur Altec. Les ventes d'Altec ont progressé de 9,3 % avec un volume en augmentation de 100 millions d'unités, et les ventes debouchons naturels se sont accrues de 13,4 % reflétant les performances de ce secteur sur un marché des vins de qualité bien orienté.

### Perspectives 2002

**Le groupe Sabaté Diosos anticipe une croissance de ses activités stratégiques (tonnellerie et bouchage) d'au moins 6 %.**

### A propos de Sabaté-Diosos

"Sabaté Diosos est le leader mondial des produits à valeur ajoutée pour le monde du vin, numéro un de la tonnellerie et numéro deux en bouchage. Fort d'une politique constante d'innovation, le groupe axe son développement sur le segment porteur des vins de qualité".

